



LOCKSMITHS NEWS

(Σ.Α.Ε.Κ.)
ΣΥΝΔΕΣΜΟΣ ΑΝΑΓΝΩΡΙΣΜΕΝΩΝ
ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΩΝ ΚΛΕΙΘΡΟΠΟΙΩΝ ΑΤΤΙΚΗΣ



ΠΑΡΟΝΜΕΝΟ	ΤΕΛΟΣ	TAX. ΓΡΑΦΕΙΟ	ΚΕΜΤΑ	Αριθμός Άδειας
				158

01-7230

• ΕΝΗΜΕΡΩΤΙΚΗ ΕΚΔΟΣΗ ΤΩΝ ΚΛΕΙΘΡΟΠΟΙΩΝ •

Αριστοτέλους 11-15, Αθήνα, 10432 - τ.: 210 33 000 06, f.: 210 33 009 81 - e-mail: info@saek.gr - www.saek.gr



Find us on facebook: **Σαεκ σύνδεσμος κλειθροποιών**



Like us on facebook: **SAEK ΣΑΕΚ**

ΑΡΙΘΜΟΣ ΦΥΛΛΟΥ 75

ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΣ - ΦΕΒΡΟΥΑΡΙΟΣ - ΜΑΡΤΙΟΣ 2021

200 χρόνια από την Ελληνική Επανάσταση του 1821

200 χρόνια συμπληρώνονται από την Επανάσταση του 1821 και η χώρα μας βρίσκεται σε εορταστική ατμόσφαιρα. Όμως, η επέτειος των 200 χρόνων από την έναρξη της Ελληνικής Επανάστασης του 1821 βρίσκει τη χώρα μας σε μια πολύ δύσκολη χρονικά περίοδο, η οποία αυτή τη φορά μάχεται με άλλον ένα σκληρό εχθρό τον COVID-19, στερώντας από τους Έλληνες τη δυνατότητα να γιορτάσουν και να τιμήσουν τους προγόνους τους οι οποίοι αγωνίστηκαν για την Ελευθερία της πατρίδας και ολόκληρου του Έθνους από την Οθωμανική Αυτοκρατορία.

Τι θα πρέπει όμως να κάνουμε εμείς οι νεοέλληνες για να μην ξαναπέσουμε σε νέο ζυγό; Ζώντας σε μια σύγχρονη επανάσταση θα πρέπει να θωρακιστούμε με γνώση και ήθος. Να υπάρχει σεβασμός, εκτίμηση, ενδιαφέρον, αγάπη και αλληλεγγύη για τον συνάνθρωπό μας και το έργο του. Να μας διακατέχει υπευθυνότητα και να επαναστατούμε γνωρίζοντας τις πραγματικές αιτίες που μας προτρέπουν να



επαναστατήσουμε. Μπορεί κάποιες να υπάρχουν ακόμα και μέσα στον καθέναν από μας. Να επαναστατούμε, αλλά να γνωρίζουμε τον λόγο, όπως έκαναν οι υποδουλωμένοι Έλληνες το 1821. Στην σύγχρονη εποχή που ζούμε τίποτα δεν χαρίζεται σε κανένα. Ο σύγχρονος ζυγός είναι αδιόρατος και ύπουλος και επιβάλλεται να θωρακιστούμε με γνώση, ήθος και αξιοπρέπεια.

Στη σημερινή δοκιμασία που περνάμε όλοι μας, υπάρχει ελπίδα και για αυτόν τον λόγο πρέπει να οπλιστούμε με περισσότερη υπομονή από ότι στο παρελθόν, γιατί μπορεί οι συνθήκες να είναι αντίξοες, να λιγοστεύουν τα κίνητρα μας, να ακυρώνονται οι ελπίδες και οι προσδοκίες μας, κανείς όμως δεν μπορεί να ξεθωριάσει την πίστη μας ότι μπορούμε να έχουμε μια πατρίδα ελεύθερη για να την παραδώσουμε στις επόμενες γενιές. Γιατί πάντα στην ψυχή του Έλληνα παραμένει άσβεστο το πάθος για την Ελευθερία!!!

Μπύρτας Ευάγγελος

Τα selftest στη ζωή μας

Στον αστερισμό των selftests (αυτοδιαγνωστικά τεστ) κινείται η ελληνική κοινωνία καθώς αυτά μπαίνουν πολύ σύντομα στις ζωές μας. Άλλο ένα μέτρο που έρχεται να προσθέσει στη ζωή μας η κυβέρνηση, **παρά τις αντιδράσεις ειδικών και πολιτών.**

Ενώ αρχικά φαινόταν να είναι κάτι προαιρετικό, τελικά κατέληξε να είναι υποχρεωτικό για αρκετούς κλάδους σε ιδιωτικό και δημόσιο τομέα και ειδικότερα για το λιανεμπόριο. Η κυβέρνηση, θεωρώντας τα selftests ως σημαντικό «όπλο» για την περαιτέρω αντιμετώπιση της πανδημίας, επιβάλλει τη χρήση τους στους εργαζόμενους των επιχειρήσεων, βάζοντας τσουχτερά πρόστιμα στους εργοδότες σε περίπτωση που δεν συμμορφώνονται με το νέο αυτό μέτρο. Σε μια πολύ δύσκολη οικονομικά περίοδο για όλες τις επιχειρήσεις και εν μέσω κορύφωσης της πανδημίας, είναι προφανές ότι η κυβέρνηση προσπαθεί να πετάξει το μπαλάκι της επιδημιολογικής επιτήρησης στους πολίτες. Τελικά, είναι να αναρωτιέται κανείς αν τα selftests θα είναι αποτελεσματικά στον περιορισμό της πανδημίας ή πρόκειται για ένα εισπρακτικό και κυρίως ελεγκτικό μέτρο!!!

Αράπης Στέφανος





ΑΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΔΡΑΣΗΣ Δ.Σ.

Φέτος είναι η πρώτη φορά που δεν θα γίνει Γ.Σ. δια ζώσης. Δεν θα συζητηθούν θέματα που έχουν προκύψει αυτή τη χρονική περίοδο. Η πανδημία και το κλείσιμο των καταστημάτων, έφερε ανατροπή στην αγορά. Ιδιαίτερα εντύπωση προκάλεσε ότι εν μέσω της υγειονομικής έξαρσης, υπήρξαν πολλές καταγγελίες από πολίτες προφορικές αλλά και γραπτές (στη Γραμμή Καταναλωτή 1520), για τη δράση των «αλεξιπτωτιστών» ασχολούμενων ευκαιριακά με το επάγγελμα.

Ως Δ.Σ. συμμετείχαμε σε δύο διαδικτυακές εκδηλώσεις α) του Ε.Ε.Α. στις 10/3/2021 με θέμα τον Ελεύθερο και αθέμιτο ανταγωνισμό και μικρομεσαίες επιχειρήσεις και β) του Ε.Ε.Α. στις 19/4/2021 με θέμα Η επόμενη μέρα του ανοίγματος του λιανικού εμπορίου και οι επιπτώσεις στους κλάδους. Και στις δύο περιπτώσεις με την συμπαράσταση του Προέδρου της Γ.Σ.Ε.Β.Ε.Ε. κ. Καββαθά, καταγράψαμε τα προβλήματα που υπήρξαν, ώστε να επισημανθούν στην κυβέρνηση στο πλαίσιο της καλύτερης και πιο αξιόπιστης λειτουργίας της αγοράς.

Όποιες εξελίξεις υπάρξουν με τα αρμόδια υπουργεία Εμπορίου και Οικονομικών, θα ενημερωθούν τα μέλη.

Επειδή δεν ήταν εύκολη η επίσκεψη σε συναδέλφους, κάναμε τηλεδιασκέψεις ως Δ.Σ. για να μπορούμε να επικοινωνούμε. Δυστυχώς ένα έργο που αποφασίσαμε για την ακαδημία Σ.Α.Ε.Κ., έμεινε στάσιμο για την ώρα και προς την οργάνωσή του, αλλά επιλέχθηκαν κάποια video εργοστασίων ώστε να αποτελέσουν βάση δεδομένων στην προ-

σπάθεια λειτουργίας της ακαδημίας.

Ο νέος προτεινόμενος κατάλογος που συζητήσαμε, δεν είναι έτοιμος ακόμη, διότι δεν έφθασαν στη γραμματεία του Σ.Α.Ε.Κ. αποτελέσματα των προτεινόμενων τιμών. Θέλουμε να πιστεύουμε ότι σύντομα θα είμαστε έτοιμοι με την επανεκκίνηση της οικονομίας να παρουσιάσουμε τον νέο προτεινόμενο κατάλογο με περισσότερα προϊόντα. Λόγω της υπάρχουσας κατάστασης αναβλήθηκε για άλλη μια φορά το Συνέδριο δια ζώσης. Είναι μια αναγκαστική αρνητική εξέλιξη, αλλά παραμένουμε σε επικοινωνία με τη διοίκηση του Σ.Ε.Φ., ώστε να ορίσουμε νέα ημερομηνία διεξαγωγής όταν αυτό θα είναι εφικτό. Στείλαμε ενημερώσεις φορολογικές και ό,τι μας αφορούσε και λαμβάναμε από τον φοροτεχνικό του Σ.Α.Ε.Κ..

Υπήρξαν αρκετές φορές που μέλη μας επικοινωνήσαν για θέματα διευκρινιστικά και προσπαθήσαμε να τους ενημερώσουμε.

Συνάδελφοι, γνωρίζουμε ότι η κινητικότητα του Δ.Σ. δεν ήταν ισχυρή αυτό το χρονικό διάστημα λόγω COVID, αλλά για τον υπόλοιπο χρονικό ορίζοντα προετοιμαζόμαστε υγειονομικά-επαγγελματικά-κοινωνικά. Επίσης, θέλω να ενημερώσω τα μέλη για άλλη μια φορά, ότι η επικοινωνία μεταξύ μας είναι απαραίτητη και ενισχύει τη λειτουργία κάθε Διοικητικού Συμβουλίου.

Εκ μέρους του Δ.Σ. σας ευχαριστώ.

Μαρίνος Δημήτρης

«Θα πρέπει το κράτος να συνεχίσει να είναι μαζί σας και το επόμενο διάστημα» τόνισε στην τηλεδιάσκεψη του Ε.Ε.Α ο Χρ. Σταϊκούρας

Ο Υπουργός Οικονομικών κ. Χρήστος Σταϊκούρας, απευθυνόμενος στα μέλη του ΔΣ του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών, τόνισε την πρόθεσή του κυβέρνησης να συνεχίσει να είναι δίπλα στους μικρομεσαίους και απάντησε σε όλα τα ερωτήματα που δέχθηκε κατά τη τηλεδιάσκεψη που διοργάνωσε το Ε.Ε.Α. τη Δευτέρα 19 Απριλίου.

Ο Πρόεδρος του Ε.Ε.Α. κ. Γιάννης Χατζηθεοδοσίου, κατά την εισαγωγική του τοποθέτηση, μίλησε για την ανάγκη στήριξης της μικρομεσαίας επιχειρηματικότητας και κυρίως των κλάδων του λιανεμπορίου και του τουρισμού, καθώς έχουν πληγεί βαρύτερα από τις συνέπειες της πανδημίας. Επίσης εστίασε στην πρόταση που έχει καταθέσει το Ε.Ε.Α. για διαγραφή οφειλών και αποπληρωμή των υπόλοιπων υποχρεώσεων σε δόσεις. «Η ύφεση που έφερε η πανδημία έχει πλήξει ανεπανόρθωτα το επιχειρείν και σίγουρα κάτι πρέπει να γίνει. Εφορία, ασφαλιστικά ταμεία, τράπεζες, προμηθευτές, είναι αδύνατο να αποπληρωθούν από ανθρώπους που για να πολύ μεγάλο διάστημα δεν είχαν έσοδα από την εργασία τους. Ήδη το ιδιωτικό χρέος ξεπέρασε τα 242 δις. ευρώ και συνεχώς αυξάνεται», τόνισε μεταξύ άλλων ο κ. Χατζηθεοδοσίου.

Ο κ. Σταϊκούρας μίλησε για τα μέτρα στήριξης των πληττόμενων επιχειρήσεων που εφαρμόζει η κυβέρνηση, έκανε λόγο για επέκταση του προγράμματος εστίασης και σε άλλους κλάδους, εκδήλωσε την πρόθεση του να αυξηθεί ο αριθμός των επιχειρήσεων εστίασης που θα στηριχθεί από το πρόγραμμα που ανακοινώθηκε, άφησε «παράθυρο» βελτίωσης των μέτρων για ένδυση και υπόδηση, δεσμεύθηκε για περαιτέρω στήριξη των επαγγελματιών των Σχολών Οδηγών μέσω της Επιστρεπτέας 7, ξεκαθάρισε ότι δεν θα αυξηθούν οι φορολογικοί συντελεστές και για το θέμα της μείωσης ενοικίων υπογράμμισε ότι η κυβέρνηση θα δει για πόσο μπορεί να το αντέξει.

Ο Υπουργός Οικονομικών παραδέχθηκε ότι η κρίση λόγω του πανδημίας είναι βαθιά και το έλλειμμα θα είναι μεγαλύτερο, όπως και το χρέος. Παράλληλα όμως, εξέφρασε την αισιοδοξία του για το δεύτερο εξάμηνο του 2021 και συνολικά για την πορεία της οικονομίας. Οι λόγοι είναι ότι δεν πλήττεται όλο το κομμάτι της κοινωνίας, αυξήθηκαν οι τραπεζικές



καταθέσεις κατά 21 δις. ευρώ -κάτι που όπως εκτίμησε θα βοηθήσει στο άμεσο μέλλον για την τόνωση της κατανάλωσης, πρόβλεψε ότι ο τουρισμός θα έχει και καλύτερη πορεία από πέρσι και αναφέρθηκε στην αξιοποίηση των κονδυλίων από το Ταμείο Ανάκαμψης.

«Πάντα είναι χρήσιμο να συζητάς μαζί σας. Μου είναι χρήσιμη αυτή η επικοινωνία για να παίρνω τα μηνύματα της αγοράς», είπε ο κ. Σταϊκούρας απευθυνόμενος στον Πρόεδρο του Ε.Ε.Α. και διευκρίνισε ότι ανά ένα μήνα ή 45 ημέρες θα ήθελε να υπάρχει ανάλογη ανταλλαγή απόψεων.

Κατά τη διάρκεια της τηλεδιάσκεψης τοποθετήθηκαν επίσης καταθέτοντας τα δικά τους αιτήματα και τις προτάσεις τους, ο Πρόεδρος της ΓΣΕΒΕΕ και μέλος της Διοίκησης του Ε.Ε.Α. κ. Γιώργος Καββαθάς, οι Αντιπρόεδροι του Ε.Ε.Α. κκ Νίκος Γρέντζελος και Νίκος Κογιουμτσής, ο Γενικός Γραμματέας κ. Δημήτρης Γαβαλάκης, ο Οικονομικός Επόπτης κ. Παναγιώτης Παντελής, το μέλος της ΔΕ κ. Γιώργος Ζηκόπουλος και τα μέλη του ΔΣ του Ε.Ε.Α. κκ Γιώργος Κουράσης, Γιάννης Λώλος, Δημήτρης Ραμαντζάς, Σπύρος Σταυρούλιας, Χρήστος Κοντούρης, Θεόδωρος Μάλλιος, Δημήτρης Βαρδακώστας και Βασίλης Καρναχωρίτης.

Από τη Γραμματεία

Ελεύθερος και αθέμιτος ανταγωνισμός και μικρομεσαίες επιχειρήσεις

Θέματα Αθέμιτου και Ελεύθερου Ανταγωνισμού συζητήθηκαν κατά τη διάρκεια της μεγάλης ενημερωτικής εκδήλωσης του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών, την Τετάρτη 10 Μαρτίου 2021.

Ο Υπουργός Ανάπτυξης και Επενδύσεων κ. Άδωνις Γεωργιάδης απύθυνη χαιρετισμό στην έναρξη της εκδήλωσης τονίζοντας ότι στόχος του υπουργείου είναι να ανοίξει το λιανεμπόριο το συντομότερο δυνατόν, αλλά πάντα με βάση τις οδηγίες των ειδικών, ενώ ο Πρόεδρος της Επιτροπής Ανταγωνισμού κ. Γιάννης Λιανός και ο Γενικός Γραμματέας Εμπορίου κ. Παναγιώτης Σταμπουλίδης συζητήσαν με τους συμμετέχοντες, απάντησαν σε ερωτήσεις και έλυσαν απορίες σχετικά με θέματα Αθέμιτου και Ελεύθερου Ανταγωνισμού.

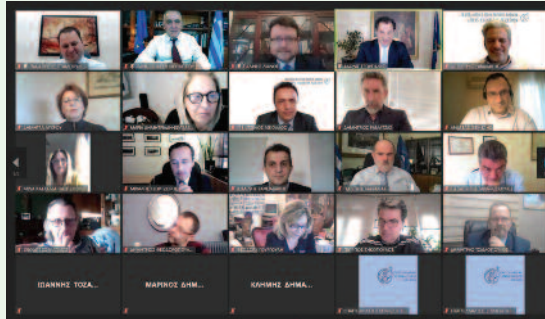
Ο Πρόεδρος του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών κ. Γιάννης Χατζηθεοδοσίου, κατά την εισαγωγική του τοποθέτηση, αναφέρθηκε στο ρόλο του ανταγωνισμού για το επιχειρείν και στην σημασία τήρησης κανόνων.

«Δυστυχώς, κάποιοι μπερδεύουν τον όρο ελεύθερη οικονομία, με την παντελή έλλειψη κανόνων. Είναι κάτι παραπάνω από απαραίτητο λοιπόν να υπάρχουν αρχές που να είναι σε θέση να ελέγχουν αν τηρούνται αυτοί οι κανόνες, αν όλα γίνονται σύμφωνα με το νόμο, ή κάποιοι τον καταπατούν ή τον προσπερνούν τεχνηέντως, πάντα με στόχο το δικό τους κέρδος», ανέφερε μεταξύ άλλων ο κ. Χατζηθεοδοσίου.

Κατά τη διάρκεια της μεγάλης εκδήλωσης, εκπρόσωποι φορέων αλλά και επαγγελματικών κλάδων κατέθεσαν ερωτήματα προς τον Πρόεδρο της Επιτροπής Ανταγωνισμού κ. Γ. Λιανό και τον Γενικό Γραμματέα Εμπορίου και Προστασίας Καταναλωτή, κ. Π. Σταμπουλίδη.

Ο Γενικός Γραμματέας ανέφερε ότι τις επόμενες μέρες, σε συνεργασία με την Ρυθμιστική Αρχή Ενέργειας, θα επεκταθεί η εφαρμογή e-Καταναλωτής στον τομέα της ενέργειας με την συμπερίληψη των τιμολογίων ρεύματος. Αυτό σημαίνει ότι ο καταναλωτής θα έχει την δυνατότητα σύγκρισης των τιμολογίων που προσφέρονται από τους διάφορους παρόχους ηλεκτρικής ενέργειας. Παράλληλα ανέφερε ότι θα αποκτήσει μόνιμο χαρακτήρα η αποστολή δεδομένων τιμών για βασικά καταναλωτικά αγαθά στην ηλεκτρονική πλατφόρμα e-Καταναλωτής. Υπόχρεοι θα είναι οι εταιρείες με τζίρο άνω των 90 εκατ. ευρώ καθώς έχει διαπιστωθεί ότι οι εταιρείες αυτές έχουν το 90% της αγοράς. Επίσης ανακοίνωσε ότι ετοιμάζεται παρέμβαση για τις ασφαλιστικές εταιρείες που έχουν έδρα άλλες χώρες, ιδίως βαλκανικές χώρες, αλλά είναι αφερέγγυες προκαλώντας έτσι πρόβλημα στην αγορά.

Ο Πρόεδρος της Επιτροπής Ανταγωνισμού κ. Ιωάννης Λιανός σημείωσε ότι οι σχέσεις αθέμιτου και ελεύθερου ανταγωνισμού είναι σε συνεχή ροή, ενώ αναφέρθηκε στη δημιουργία πλατφόρμας η οποία συλλέγει καθημερινά σειρές από τιμές από διάφορα σημεία (σούπερ μάρκετ, βενζινάδικα κλπ), έχει αλγόριθμους και μπορεί να δείξει τι τι συμβαίνει στην αγορά ώστε η Επιτροπή Ανταγωνισμού να εστιάζει την προσοχή της σε περιπτώσεις που χρήζουν άμεσου ελέγχου. Επίσης μίλησε για τη δημιουργία πλατφόρμας επικοινωνίας στην οποία θα μπορούν να υποβάλλονται ανώνυμα καταγγελίες.



Όπως εξήγησε ο κ. Λιανός, η Επιτροπή είναι θετική για συνεργασία ανάμεσα σε μικρομεσαίους, όχι όμως να οδηγήσει η συνεργασία αυτή στη δημιουργία καρτέλ.

Και ο κ. Σταμπουλίδης και ο κ. Λιανός συμφώνησαν με τον κ. Χατζηθεοδοσίου για την συχνότερη επικοινωνία του Ε.Ε.Α. με την Επιτροπή Ανταγωνισμού και τη Γενική Γραμματεία Εμπορίου & Προστασίας του Καταναλωτή, προκειμένου να επιλυθούν μία σειρά από ζητήματα που απασχολούν μικρομεσαίες επιχειρήσεις και επαγγελματίες.

Στην εκδήλωση τοποθετήθηκαν κατά σειρά

ομιλίας οι κάτωθι εκπρόσωποι φορέων και επαγγελματικών κλάδων:

- Καθβαθάς Γεώργιος - Πρόεδρος ΓΣΕΒΕΕ, Μέλος ΔΕ Ε.Ε.Α.
- Βαφειαδάκης Ιωάννης - Πρόεδρος Ομοσπονδίας Εκπαιδευτών Φροντιστών Αττικής (ΟΕΦΕ), Μέλος ΔΕ Ε.Ε.Α.
- Ζηκόπουλος Γεώργιος - Πρόεδρος Πανελληνίου Συνδέσμου Ιδιοκλήτων Κέντρων Ξένων Γλωσσών, Μέλος ΔΕ Ε.Ε.Α.
- Ραμαντζάς Δημήτριος - Πρόεδρος Επιτροπής Franchise Ε.Ε.Α., Μέλος ΔΣ Ε.Ε.Α., Πρόεδρος Σωματείου Κοινόχρηστης Ελλάδας
- Θεοδωρόπουλος Δημήτριος - Μέλος Επιτροπής Οδικής Ασφάλειας Κυκλοφοριακής Αγωγής Ε.Ε.Α., Μέλος ΔΣ Ε.Ε.Α.
- Μαρίνος Δημήτριος - Πρόεδρος Συνδέσμου Αναγνωρισμένων Επαγγελματιών Κλειθροποιών (ΣΑΕΚ) και Πρόεδρος της Ομοσπονδίας Μικρομεσαίων Επιχειρήσεων Αττικής (ΟΜΜΕΑ)
- Γρέντζελος Νικόλαος - Α' Αντιπρόεδρος Ε.Ε.Α., Πρόεδρος Σωματείου Επαγγελματιών Εκπαιδευτών Οδηγών Αυτοκινήτων Δυτικής Αττικής
- Λύχρου Δήμητρα Ιωάννα - Πρόεδρος Ένωσης Επαγγελματιών Ασφαλιστών Ελλάδος (ΕΕΑΕ)
- Τοζακίδης Ιωάννης - Πρόεδρος Πανελληνίου Συνδέσμου Συντονιστών Ασφαλιστικών Συμβούλων (ΠΣΣΑΣ)
- Δημητριάδη-Βιλτανιώτη Μαρία - Πρόεδρος Συλλόγου Ασφαλιστικών Πρακτόρων Νομού Αττικής (ΣΠΑΤΕ)
- Μιχαλόπουλος Παναγιώτης - Πρόεδρος Πανελληνίας Ομοσπονδίας Ανεξάρτητων Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών (ΠΟΑΔ)
- Γουργούλη Θεοδώρα - Πρόεδρος Πανελληνίου Συνδέσμου Ασφαλιστικών Συμβούλων (ΠΣΑΣ)
- Τζωρτζωρής Μιχάλης - Πρόεδρος Συνδέσμου Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων (ΣΕΜΑ)
- Γαβαλάκης Δημήτρης - Γ.Γ. Ε.Ε.Α., Πρόεδρος Επιτροπής Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών Ε.Ε.Α.
- Μουντάκης Βασίλης, πρώην Μέλος ΔΣ Ε.Ε.Α., ασφαλιστής
- Γκόβας Γιάννης - Πρόεδρος Πανελληνίου Συνδέσμου Γυμναστηρίων (ΣΙΓΑ)
- Φραγκοδημητροπούλου Κωνσταντίνα - Συνδέσμου Επαγγελματιών Αισθητικών Ελλάδος (ΣΕΠΑΕ)
- Τσαμόπουλος Δημήτρης - Πρόεδρος της Ένωσης Φοροτεχνικών

Από τη Γραμματεία

Η αξία της επικοινωνίας μας

Η έλλειψη της επικοινωνίας με τα συμβαίνοντα στο χώρο, δεν είναι τωρινό φαινόμενο. Αν πάμε και πίσω χρονικά θα δούμε ότι λίγες φορές μετέφεραν μέλη αυτά που απασχολούν και που συμβαίνουν στον κλάδο.

Βέβαια κανείς δεν είναι υποχρεωμένος να ενημερώσει αν δεν το αισθάνεται. Η συναδελφικότητα και η επικοινωνία είναι κανάλια που ενώνουν τα μέλη, βοηθούν στην θεώρηση των συμβαινόντων στον κλάδο να τα δούμε από την ίδια οπτική γωνία.

Ο ανταγωνισμός και ειδικά ο αθέμιτος από όπου και αν προέρχεται, πρέπει να μειωθεί. Η επικοινωνία με τα μέλη του Δ.Σ. βοηθάει στο να αναδείξουμε τον

αθέμιτο ανταγωνισμό και να βάσουμε όρια στους επιτήδειους που κινούνται "λάθρα" στον κλάδο. Σύντομα θα υπάρξουν εξελίξεις αναφορικά με τους ΚΑΔ που χρησιμοποιούν. Τέλος να σημειωθεί ότι στην τηλεδιάσκεψη με θέμα τον ανταγωνισμό αναφέρθηκε από τους ομιλητές ότι ο κλάδος μας κινείται σε **ψηλές πτήσεις αθέμιτου ανταγωνισμού και φοροδιαφυγής!!**

Το Διοικητικό Συμβούλιο του Σ.Α.Ε.Κ. έχει πρωτεύοντα σκοπό την επικοινωνία με τα μέλη. Εν αρχή με την εφημερίδα, αλλά και με e-mail.

Ας βοηθήσουμε όλοι στο να εξελιχθεί η επικοινωνία μεταξύ μας.

(Μ.Δ.)



ΠΑΝ ΜΕΤΡΟΝ ΑΡΙΣΤΟΝ

Παλαιότερα στις Γενικές Συνελεύσεις (φέτος για πρώτη φορά στα χρονικά του Σωματείου δε θα γίνει) κυριαρχούσε το θέμα του ανταγωνισμού με τα χρωματοπωλεία. Τελευταία όμως έχουμε το μεγάλο θέμα μεταξύ συναδέλφων που «σπάνε» τις τιμές ειδικά στα κλειδιά των αυτοκινήτων και μάλιστα τελευταίας τεχνολογίας. Θα μου πείτε μόνο στα κλειδιά αυτοκινήτου συμβαίνει αυτό; Είναι χρόνιο πρόβλημα σε όλους σχεδόν τους επιμέρους τομείς του επαγγέλματός μας (πωλήσεις προϊόντων - εργασίες - παροχή υπηρεσιών κλπ.). Και φυσικά δεν συμβαίνει μόνο στο δικό μας επάγγελμα.

Βέβαια ο σύλλογος δεν μπορεί να δώσει μια μαγική λύση. Στην τέχνη της πώλησης, το «σπάσιμο της τιμής» δεν ενδείκνυται σαν μέσο ή τρόπος πώλησης και χαρακτηρίζεται σαν το όπλο του αποτυχημένου πωλητή αφού αυτός ο τρόπος θα του γυρίσει μπούμερανγκ και θα μείνει χωρίς δουλειά.

Είναι καθαρά θέμα επαγγελματισμού, επαγγελματικής νοοτροπίας, επαγγελματικής καλλιέργειας και ευσυνειδησίας, είναι γενικότερα θέμα Παιδείας. Πρέπει σαν επαγγελματίες να κάτσουμε να σκεφτούμε και να υπολογίσουμε τα κόστη μας (άμεσα και έμμεσα). Αγορά προϊόντος, φόρους, λειτουργικά έξοδα, πάγια έξοδα, αποσβέσεις επενδύσεων, εξοπλισμών, τεχνογνωσίας, εργατοώρες κλπ.

Πρέπει να συγκρίνουμε τις τιμές και τις παροχές στις αντιπροσωπείες, να υπολογίσουμε το χρόνο που αφιερώνουμε για την συνεχή ενημέρωση και κατάρτισή μας, ΑΛΛΑ ΠΑΝΩ ΑΠ ΟΛΑ ΝΑ ΣΕΒΑΣΤΟΥΜΕ ΤΗ ΔΟΥΛΕΙΑ ΜΑΣ ΚΑΙ ΤΗΝ ΤΕΧΝΗ ΜΑΣ.

Γιατί αν εμείς οι ίδιοι δεν σεβόμαστε αυτό που κάνουμε πως περιμένουμε να το σεβαστεί ο πελάτης!!!

Δε λέμε να φτάσουμε στο άλλο άκρο της υπερεκτίμησης και της αισχροκέρδειας, ΟΧΙ. Αν όμως οι ίδιοι σεβόμαστε και εκτιμούμε αυτό που κάνουμε και αυτό που είμαστε τότε αυτό φαίνεται και αναγνωρίζεται από τον πελάτη που θα μας ξεχωρίσει σαν αληθινό επαγγελματία. Θα τον κερδίσουμε για πάντα μόνο και μόνο από το ήθος και την αξιοπρέπεια που εμφανίζουμε και μας διακατέχει.

Όλα αυτά βέβαια θα φανούν στην πράξη αποδεικνύοντας ότι ξέρουμε πραγματικά τη δουλειά μας. Δίνουμε σοβαρές λύσεις στην κάθε περίπτωση που μας τυχαίνει και αφήνουμε τον πελάτη να μας κρίνει χωρίς να υποτιμούμε αλλά ούτε και να “καβαλήσουμε το καλάμι” παρουσιάζοντας το εαυτό μας σαν ΤΟΝ ΚΛΕΙΔΑΡΑ!!!

Όλα αυτά θα τα διακρίνει ο πελάτης και αναλόγως θα μας επιβραβεύσει ή θα μας απορίψει. Εμείς απλά κάνουμε τη δουλειά μας όσο καλύτερα μπορούμε, μιλάμε ευγενικά, παραθέτουμε σοβαρά επιχειρήματα χωρίς να κατηγορούμε κανένα, δε γινόμαστε “κολλητοί” με τον πελάτη αλλά ούτε και απόμακροι, εμπνέουμε σεβασμό και αξιοπρέπεια και το ντύσιμο και η εμφάνισή μας είναι ευπρεπής. Όλα με μέτρο.

Απαιτείται γενικά μια ισορροπία σε όλες μας τις επαγγελματικές κινήσεις και ενέργειες. Δύσκολες πλην άκρως απαραίτητες οι ισορροπίες στην επαγγελματική μας πορεία.

ΠΑΝ ΜΕΤΡΟΝ ΑΡΙΣΤΟΝ λοιπόν και όλα θα πάνε καλά για όλους.

Γούσης Σπύρος

ΣΧΕΤΙΚΑ ΜΕ ΤΙΣ ΠΡΟΣΦΑΤΕΣ ΔΙΑΡΡΗΞΕΙΣ

Σήμερα η κατάσταση που αφορά τις διαρρήξεις έχει εντελώς ξεφύγει... Βασικός υπεύθυνος αυτής της κατάστασης είναι η εν εξελίξει ΠΑΝΔΗΜΙΑ. Κάποτε η απόκρυψη χαρακτηριστικών προσώπου, προκαλούσε την ύπαρξη διαρρηκτικού φαινομένου. Τώρα με την άδεια της κυβέρνησης (λόγω κορωνοϊού) και κατ' επέκταση της αστυνομίας, είναι υποχρεωτική η κάλυψη των περισσότερων χαρακτηριστικών του προσώπου μας. Αυτό διευκολύνει την έφοδο των κατά συρροή «μπαχαλάκηδων» αλλά και των εν δυνάμει διαρρηκτών.

Τελευταία γινόμαστε καθημερινοί μάρτυρες αυξημένων διαρρήξεων στην τηλεόραση. Συγχρόνως όμως διαπιστώνουμε και ατέλειες ή αχρείαστες υπερβολές στην αντιδιαρρηκτική τακτική των διαρρηγμένων χώρων.

Πως μπορεί ο Σ.Α.Ε.Κ. να συνεισφέρει στον περιορισμό αυτής της λαίλαπας;

Κατ' αρχήν πρέπει να εξετασθεί αν βρίσκεται σε ισχύ η όποια ειδική μονάδα ηλεκτρονικού εγκλήματος και να υπάρξει ειδική συνεργασία με αυτήν.

Στην συνέχεια το Δ.Σ. να προτρέψει το καταναλωτικό κοινό, στην χρησιμοποίηση μόνο αδειούχων κλειθροποιών (ειδικά τα μέλη μας), για υπεύθυνη ενημέρωση, τρόποι αποτροπής και λογικές τιμές στην προστασία του, και τέλος:

Να γίνουν γνωστές (στοιχείο πάντες), οι όποιες σχετικές ενέργειες του Σ.Α.Ε.Κ. με τις πιο πρόσφορες ενημερώσεις.

Σταύρος Μανδενάκης



Ο φτηνός κλειδαράς!

Υπάρχει μια τεράστια παρανόηση σχετικά με τις υπηρεσίες του κλειδαρά που διατίθενται σε φτηνή τιμή. Ο φτηνός κλειδαράς δεν συνεπάγεται ότι η υπηρεσία που προσφέρει είναι υποβαθμισμένη ή δεν είναι αξιόπιστη. Είναι τόσο απλό, αυτοί οι κλειδαράδες προσφέρουν υπηρεσίες σε πολύ χαμηλότερες τιμές λόγω του ανταγωνισμού στην αγορά. Η πρόσληψη κλειδαρά του οποίου οι χρεώσεις είναι πολύ υψηλές δεν έχουν νόημα αν μπορεί εύκολα να κάνει την ίδια εργασία σε πολύ χαμηλότερη, τιμή. Η καλύτερη δουλειά που ταιριάζει σε αυτούς τους παρόχους υπηρεσιών είναι προσιτή. Φυσικά ο Σ.Α.Ε.Κ. έχει εκδώσει σχετικό τιμοκατάλογο, αλλά αυτός αφορά τις υψηλότερες τιμές που έχει το δικαίωμα να αναφερθεί το κάθε μέλος του για να είναι καλυμμένο από το σωματείο του.

Ανεξάρτητα από το πόσο καλή είναι η υπηρεσία εκάστου κλειδαρά, εάν χρεώνει πολύ λιγότερο σύμφωνα με τις κανονικές τιμές, τότε οι πελάτες τον βλέπουν με υποψία. Αλλά μόλις δοκιμαστούν οι υπηρεσίες που προσφέρει ένας φτηνός κλειδαράς, **θα υπάρξει έκπληξη από το αποτέλεσμα.** Είναι εξίσου έμπειροι και αποτελεσματικοί στο είδος της εργασίας που κάνουν.

Υπάρχουν πολλοί άνθρωποι (εκτός Σ.Α.Ε.Κ.), που αυτοαποκαλούνται επαγγελματίες κλειδαράδες, παρόλο που είναι

χωρίς άδεια και είναι ακόμη άπειροι. Αυτοί είναι οι άνθρωποι λόγω των οποίων ο πραγματικός κλειδαράς πρέπει να αντιμετωπίσει τέτοιες δυσκολίες ακόμη και όταν προσπαθούν να προσφέρουν τις υπηρεσίες τους σε φθηνές τιμές. Ακριβώς εξαιτίας μιας χούφτας άπληστων ανθρώπων πρέπει να υποφέρει ολόκληρη η κοινότητα του κλειδαρά και αυτός είναι ένας από τους λόγους για τους οποίους τα ποσοστά τείνουν να αυξάνονται.

Ως εκ τούτου, είναι πάρα πολύ απαραίτητο να γίνεται μια σωστή έρευνα του ιστορικού για τον κλειδαρά πριν να προσληφθεί για να χειριστεί τις αξίες των πολύτιμων αγαθών των πελατών του. Για να εξακριβωθεί καλύτερα για τις υπηρεσίες που προσφέρει ο κλειδαράς που επιλέχτηκε, μπορεί να υπάρξει επικοινωνία με τους προηγούμενους πελάτες του, ώστε να υπάρξει μία σύντομη ενημέρωση σχετικά με τον κλειδαρά που έχει κληθεί. Εάν αυτό είναι δύσκολο, μένει να ελεγχθεί εάν ο επιλεγμένος κλειθροποιός ανήκει στον Σ.Α.Ε.Κ.

Αυτά τα μικρά πράγματα μπορούν να βοηθήσουν στο μέλλον και να οδηγήσουν στο να μην πέφτει κανείς θύμα καμίας απάτης.

Σταύρος Μανδενάκης

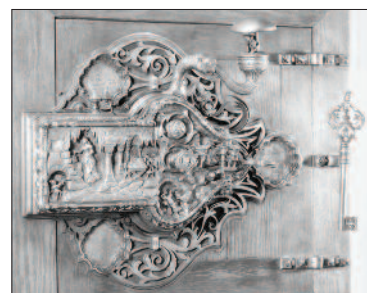
ΚΛΕΙΔΑΡΙΑ - Η ΧΙΟΝΑΤΗ ΚΑΙ ΟΙ ΕΠΤΑ ΝΑΝΟΙ

Ο Frank L. Koralewsky (1872-1941), υπηρέτησε ως μαθητευόμενος παραδοσιακού σιδηρουργού στην πατρίδα του, τη βόρεια-γερμανική πόλη Στράλσουντ. Αφού απέκτησε το καθεστώς ταξιδιώτη, εργάστηκε σε διάφορα γερμανικά καταστήματα πριν μεταναστεύσει στη Βοστώνη στα μέσα της δεκαετίας του 1890. Μέχρι το 1906 ήταν μέλος της Εταιρείας Τεχνών και Χειροτεχνίας της Βοστώνης, με εξειδίκευση στην κλειδαρά και τον εξοπλισμό. Αυτή η εξαιρετικά περίπλοκη κλειδαριά, η οποία χρειάστηκε επτά χρόνια για να ολοκληρωθεί, αποτελεί παράδειγμα της γεύσης του συναισθηματικού μεσαιωνισμού στις αρχές του 20ου αιώνα και αντιπροσωπεύει το αποκορύφωμα της μεταλλουργικής παράδοσης στα τέλη του 20ου αιώνα. Εκτέθηκε στη Διεθνή Έκθεση Παναμά-Ειρηνικού του 1915, όπου κέρδισε χρυσό μετάλλιο, η κλειδαριά απεικονίζει το παραμύθι του Jacob και του Wilhelm Grimm «Η Χιονάτη και οι επτά νάνοι».

Υπάρχει κάτι περισσότερο σε αυτήν την εξαιρετικά περίπλοκη κλειδαριά, από αυτό που αρχικά φαίνεται.

Κοιτάζοντας προσεκτικά πρώτα φαίνεται η Χιονάτη - ανακατεύει ένα καζάνι πάνω από μια φωτιά στην κουζίνα του εξοχικού σπιτιού. Αφήνοντας τα μάτια να ταξιδέψουν κάτω προς τα αριστερά και δεξιά της απεικονίζονται δύο νάνοι να μπαίνουν με συστατικά για το σιφάδο της. Ο ένας προς τα αριστερά έλκει ένα καρότο και ο ένας προς τα δεξιά ωθεί έναν υπερμεγέθη λαγό. Λίγο πιο δεξιά, δύο νάνοι στέκονται και διαχειρίζονται τη φωτιά και προς το εξωτερικό της σκηνής, δύο ακόμη νάνοι στέκονται σε επιφυλακή. Ο ένας ακριβώς πάνω από τη Χιονάτη γυρίζει ένα μικροσκοπικό κουμπί, ενώ ο άλλος κοιμάται κυριολεκτικά στη δουλειά κάτω από ένα φρύνο.

Από τη Γραμματεία



ΣΗΜΕΙΩΣΗ

Θα εκτιμούσαμε αν στέλνατε τεχνικά θέματα - φωτογραφίες από την ενασχόλησή σας και την καθημερινότητα στο e-mail του Σ.Α.Ε.Κ., δημιουργώντας έτσι μια καλύτερη επικοινωνία με την γραμματεία του Σ.Α.Ε.Κ.



Εύκολο κιβώτιο, δύσκολο άνοιγμα!!

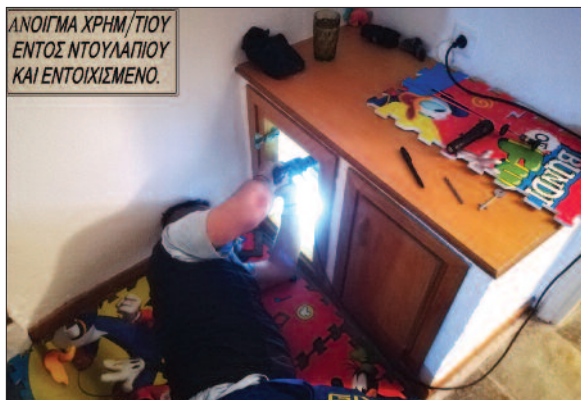
Λίγο δυσνόητη η επικεφαλίδα του άρθρου, αλλά ένα από τα συνηθισμένα περιστατικά που θα σας εξιστορήσω θα μας βοηθήσει να καταλάβουμε τι εννοούμε.

Έχουμε φωτογραφία από την πρόσοψη του κιβωτίου στο κινητό μας που μας έστειλε ο πελάτης (σχετικά εύκολο). Έχουμε φτάσει πλέον στην κατοικία που μας κάλεσαν, μας υποδέχεται ο πελάτης και μας ανοίγει τη σκάλα μπροστά στο πατάρι.

Τελικά, αντικρίζουμε στο βάθος του στενού και σκοτεινού χώρου, το βιδωμένο προς διάρρηξη κιβώτιο και μένουμε "κάγκελο" και με παγωμένο το χαμόγελο του εύκολου μεροκάματου.

Δεν πρέπει να ξεχνάμε, ότι ως είθισται οι ιδιοκτήτες χρηματοκιβωτίων, προσπαθούν να τα κρύψουν στα πιο απίθανα σημεία του σπιτιού. Επίσης, μερικές φορές, εκ του πονηρού, δεν μας αναφέρουν την δύσκολη πρόσβαση σε αυτά για να μην ανέβει το κόστος διάρρηξης. Η συμβουλή από την εμπειρία μας είναι να ρωτάμε επίμονα τον πελάτη, σε ποιο σημείο είναι τοποθετημένο το χρηματοκιβώτιο ή να ζητάμε φωτογραφία του ευρύτερου χώρου, ώστε να αντιλαμβανόμαστε το βαθμό δυσκολίας στη διάνοιξη. Άλλη μια περίπτωση, είναι με τα εντοιχισμένα χρηματοκιβώτια, που εδώ η εργασία διάνοιξης είναι ένας δύσκολος μονόδρομος που πρέπει να γίνει από το πιο δυνατό σημείο, που είναι το στηθαίο του χρηματοκιβωτίου. Σε αυτές τις περιπτώσεις, πρέπει να δουλεύει και η ευφυΐα μας γιατί για τον πελάτη είναι πιο συμφέρον να το ανοίξει και να το φτιάξει από το να το ξηλώσει και να τοποθετήσει ένα καινούργιο. Οπότε εδώ μπορούμε να "τσιμπήσουμε" και λίγο το κόστος προς τα πάνω. Το σίγουρο είναι, πως όλοι γνωρίζουμε ότι ο πελάτης δεν είναι πάντα ειλικρινής μαζί μας για ευνόητους λόγους, γι' αυτό και εμείς πρέπει να μάστε ξεκάθαροι ώστε να μην δημιουργούνται τριβές και ένταση.

Ιατρού Δημήτρης



ΑΝΟΙΓΜΑ ΧΡΗΜ/ΤΙΟΥ
ΕΝΤΟΣ ΝΤΟΥΛΑΠΙΟΥ
ΚΑΙ ΕΝΤΟΙΧΙΣΜΕΝΟ.



ΑΝΟΙΓΜΑ ΧΡΗΜ/ΤΙΟΥ
ΣΕ ΠΛΑΙΟ
ΜΕΣΟ-ΠΕΛΑΓΑ
ΓΙΑ ΝΑ ΑΝΕΒΟΥΜΕ ΓΙΝΑΜΕ
ΚΑΙ ΚΑΙΣΚΑΝΤΕΡ

Σχέδια - πείροι - συντεταγμένες

Πόσο στενόχωρο είναι για όλους μας, λόγω Covid και απαγορευτικών, να απέχουμε από τα πανελλαδικά μας συνέδρια, από τα τεχνικά σεμινάρια, από τη συναδελφική συνεύρεση, έτσι ώστε να μπορούμε να ανταλλάσσουμε απόψεις, εμπειρίες και γνώσεις. Ένα βασικό τεχνικό κεφάλαιο, που θα ήθελα να θυμηθούμε, είναι τα ΣΑΠ (πατρόν), τα τεχνικά σχέδια και πως τα κατασκευάζουμε. Επίσης, στο αρχείο μας, εκτός από τα ΣΑΠ (σχέδια αποτύπωσης πείρων) πρέπει να έχουμε και μηχανολογικά σχέδια, αν βέβαια ασχολούμαστε και με χρηματοκιβώτια, γιατί μπορεί οι κλειδαριές θωρακισμένων θυρών, να είναι 20-30, τα χρηματοκιβώτια όμως είναι εκατοντάδες. Ο πιο εύκολος τρόπος να κάνουμε ένα σχέδιο,

είναι να χαράξουμε τις συντεταγμένες (κάθετο και οριζόντιο άξονα) στο σταθερό σημείο που βλέπουμε και συνήθως είναι η είσοδος του κλειδιού. Τις άλλες δύο συντεταγμένες τις χαράζουμε στο ζητούμενο σημείο που πρέπει να τρυπήσουμε, δηλαδή, στον πείρο ή την γλώσσα, σε κλειδαριά πόρτας ασφαλείας ή αντίστοιχα σε χρηματοκιβώτιο. Μετρούμε με παχύμετρο αυτές τις διαστάσεις και τις καταγράφουμε.

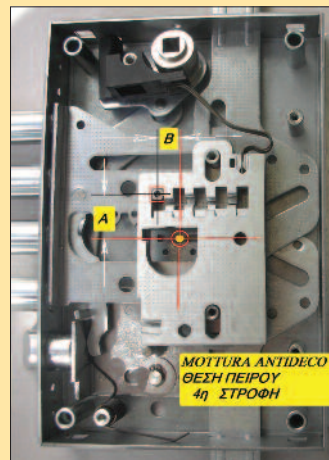
Στα σχέδια και στα ΣΑΠ καταγράφουμε και κάποιες άλλες χρήσιμες πληροφορίες, για παράδειγμα, εργοστάσιο κατασκευής, αν υπάρχει μαγγάνιο ή καταπέλτης. Ποιά είναι η εύκολη και ποια η δύσκολη πλευρά της πόρτας, αν υπάρχουν διπλοί πείροι & διπλές δεσμίδες σε κλειδαριές χρημ/τίων και πολλά άλλα στοιχεία απαραίτητα την ώρα της διάρρηξης.

Να είστε σίγουροι πως αν είμαστε οργανωμένοι στο κομμάτι του αρχείου μας ποτέ δεν θα πούμε... "Εδώ πείρος, εκεί πείρος, που είναι ο πείρος οεο;"

Ιατρού Δημήτρης



ΓΕΡΜΑΝΙΚΗ KROMER
ΣΧΕΔΙΟ ΓΙΑ ΤΑ ΚΕΝΤΡΑ ΤΗΣ ΓΛΩΣΣΑΣ



ΜΟΤΤΥΡΑ ΑΝΤΙΔΕΚΟ
ΘΕΣΗ ΠΕΙΡΟΥ
ή ΣΤΡΟΦΗ

Σας υπενθυμίζουμε ότι μπορείτε να διαφημιστείτε στην εφημερίδα Locksmiths News η οποία φτάνει στα χέρια όλων των επαγγελματιών του κλάδου μας! Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να απευθύνεστε στη γραμματεία του Σ.Α.Ε.Κ. καθημερινά 09:00-15:00 στο 210 3300006.



ΑΠΑΓΟΡΕΥΣΗ ΧΡΗΣΗΣ ΣΗΜΑΤΟΣ

Συνάδελφοι που ήταν μέλη του Σ.Α.Ε.Κ. και είναι ανενεργά, ή έχει αλλάξει ιδιοκτητή η επιχείρησή, ή έχουν διαγραφεί, θα πρέπει να βγάλουν από τις κάρτες τους προς το καταναλωτικό κοινό το σήμα του Σ.Α.Ε.Κ., καθώς και το αυτοκόλλητο που τοποθετείται στην πρόσοψη του καταστήματος με το σήμα του Σ.Α.Ε.Κ.

Το καταστατικό του Συλλόγου ορίζει ότι το σήμα χρησιμοποιείται μόνον από τα μέλη. Είναι δε αντιδεολογικό για το Δ.Σ. να αναφέρονται στον Σ.Α.Ε.Κ. και να λένε

σε πελάτες ότι ανήκουν σε αυτόν, ενώ «έχουν λάμψει διά της απουσίας τους». Φυσικά όταν στη Γραμματεία ρωτούν αν είναι μέλη και δεν παίρνουν θετική απάντηση, οι υποψήφιοι πελάτες απογοητεύονται!!!

Το σήμα του Σ.Α.Ε.Κ. αποτελεί ένδειξη εμπιστοσύνης προς τους καταναλωτές.

Από τη Γραμματεία

ΜΕΓΓΕΝΗ!!! Ένα απαραίτητο εργαλείο και πώς δημιουργήθηκε

Δυστυχώς δε μας έχει γίνει γνωστό, ποιος ήταν εκείνος που στο παρελθόν επινόησε, να στερεώνει τεμάχια προς επεξεργασία με τέτοιο τρόπο, ώστε να μη μετακινούνται όταν ασκείται δύναμη πριονίσματος, λιμαρίσματος και τρυπήματος. Όποιος κι αν ήταν όμως, σήμερα θα τον εξέπληττε το γεγονός, ότι ακόμη και στη σύγχρονη εποχή των ηλεκτρονικών, η μέγγενη ως καθαρά μηχανικό εργαλείο, εξακολουθεί να κατέχει σημαντική θέση και δεν μπορεί να αντικατασταθεί ακόμη και μέσα σε πλήρως ηλεκτρονικά εξοπλισμένα συνεργεία. Αποφασιστικό βήμα στην εξέλιξη του απαραίτητου σφιγκτήρα στη σημερινή, τελειοποιημένη του μορφή, ήταν η αντικατάσταση της τεχνικής σύσφιξης με καλέμι και σφυρί με τη σύσφιξη με σπείρωμα και μοχλό κατά το Μεσαίωνα. Το μειονέκτημα: Η κινητή σιαγόνα μπορούσε να οδηγηθεί μόνο ακτινικά προς τη σταθερή, ώστε τα πιεζόμενα αντικείμενα να παραμορφώνονται ελαφρώς. Μόλις το 1750, η εφεύρεση της παράλληλης μέγγενης, κατά την οποία η κινητή σιαγόνα οδηγείται πάνω σε μια οριζόντια τροχιά, έφερε το ρήγμα προς τη βέλτιστη πρακτική εφαρμογή.

Το 1830 στην Αγγλία κατασκευάστηκε η πρώτη χυτοσιδηρή μέγγενη. Ως γνωστό, ρευστός ο σίδηρος μπορεί να πάρει εύκολα οποιαδήποτε μορφή. Κατά τη χύτευση όμως συχνά σχηματίζονται εσωτερικά κενά, οι λεγόμενες φουσαλίδες. Η δομή του υλικού είναι μετά την ψύξη πορώδης και ψαθυρή. Αποτέλεσμα: Ελλιπής ικανότητα σύσφιξης φορτίων σε σκληρές εργασίες έως και θραύση. Για το λόγο αυτό σήμερα π.χ. μέρη ασφάλειας στην αυτοκινητοβιομηχανία και πολύτιμες άθραυστες μέγγενες κατασκευάζονται από σφυρηλάτο χάλυβα. Η δομή του χάλυβα γίνεται ομογενής με το σφυρηλάτημα. Από τότε που κατασκευάστηκαν πρέσες μεγάλης ισχύος και καλούπια με μικρές ανοχές, λύθηκε και το πρόβλημα της ακριβούς παραμόρφωσης.

Μια τεράστια γκάμα τεμαχίων μπορούν να κατεργασθούν σε μια μέγγενη. Οι κατεργασίες που γίνονται με αυτήν, είναι δυνατές εφ' όσον η μορφή και η διάσταση του προς κατεργασία αντικείμενου, ανταποκρίνονται στις αντοχές και στους τρόπους συγκράτησης της μέγγενης. Πιο απλά, κάθε φορά που επιλέγουμε την κατεργασία ενός τεμαχίου, θα πρέπει να αναζητούμε: α) αν μπορεί το τεμάχιο να συγκρατηθεί στην μέγγενη με τον απαραίτητο τρόπο, β) πόσες και ποιες εργασίες μπορούν να γίνουν με αυτή την συγκράτηση. Προσπαθούμε δηλαδή να συνδυάσουμε τον τρόπο στήριξης με περισσότερες από μια κατεργασίες. Γιατί όταν προετοιμάζεται ένα εξάρτημα για κατεργασία, είναι σημαντικό να εξασφαλισθεί ότι η στήριξή του θα είναι ασφαλής. Το εξάρτημα πρέπει να σφικτεί με ασφάλεια και η στήριξή του να είναι αρκετά συμπαγής για να αντέξει στις

δυνάμεις που θα εμφανιστούν κατά τη διάρκεια της κατεργασίας. Αν το εξάρτημα ή η συσκευή στήριξης χαλαρώσουν κατά την διάρκεια της κατεργασίας, μπορεί να υπάρξουν ζημιές στα εργαλεία αλλά και προσωπικό ατύχημα.

Η μέγγενη είναι η πιο κοινή συσκευή συγκράτησης τεμαχίου προς επεξεργασία. Χρησιμοποιείται για την στήριξη τεμαχίων τα οποία έχουν παράλληλες πλευρές και στηρίζεται σε πάγκο εργασίας. Μπορεί να εδράζεται και σε περιστρεφόμενη βάση που επιτρέπει την περιστροφή της μέγγενης κατά 360 μοίρες σε οριζόντιο επίπεδο.

Ορισμένες μέγγενες φέρουν κατάλληλες υποδοχές στις σιαγόνες τους ώστε τα παράλληλα (τα σκληρά πρόσθετα), να βιδώνονται σε αυτές εσωτερικά και εξωτερικά αυτών.

Για να συγκρατηθεί σωστά στην μέγγενη ένα τεμάχιο θα πρέπει να εφαρμόστούν οι παρακάτω κανόνες:

- 1) Οι επιφάνειες που θα συγκρατηθούν στην μέγγενη θα πρέπει να είναι απαλλαγμένες από γρέζια και υπολείμματα υγρών.
- 2) Το άνοιγμα της μέγγενης (η απόσταση μεταξύ των δύο σιαγόνων της μέγγενης) θα πρέπει να περιορίζεται αν αυτό είναι εφικτό (να μην τερματίζει ο κοχλίας).
- 3) Το προφίλ μιας μόνο πλευράς μπορεί να κατεργασθεί τραβώντας το τεμάχιο έξω από τα όρια των σιαγόνων της μέγγενης. Μεγάλη προσοχή θα πρέπει να δοθεί και στο μήκος του τεμαχίου που θα εξέχει από την μέγγενη. Αν το μήκος είναι μεγάλο υπάρχει κίνδυνος δονήσεων του τεμαχίου και θα πρέπει να αποφεύγεται.
- 4) Σε ευπαθή μαλακά αντικείμενα χρησιμοποιούμε πρόσθετα προστατευτικά «μάγουλα».

Μια καλή μέγγενη είναι συνήθως κατασκευασμένη ολόκληρη από σφυρηλάτο χάλυβα και είναι εγγυημένα άθραυστη. Στην πίσω σιαγόνα έχει ενσωματωμένο ένα αμόνι (φωτό δίπλα). Έχει προστατευμένο τον κοχλία κίνησης ο οποίος για μεγαλύτερη ανθεκτικότητα στην πίεση σύσφιξης, διαθέτει τραπεζοειδές σπείρωμα.

Οι μέγγενες τοποθετούνται εργονομικά ανάλογα με το είδος της εργασίας και τον σωματότυπο του τεχνίτη.



Μανδενάκης Σταύρος



ΣΥΝΔΕΣΜΟΣ ΑΝΑΓΝΩΡΙΣΜΕΝΩΝ
ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΩΝ ΚΛΕΙΘΡΟΠΟΙΩΝ
(Σ.Α.Ε.Κ.)

LOCKSMITHS NEWS - ΤΡΙΜΗΝΙΑΙΑ ΠΕΡΙΟΔΙΚΗ ΕΝΗΜΕΡΩΤΙΚΗ ΕΚΔΟΣΗ

ΙΔΙΟΚΤΗΣΙΑ: ΣΥΝΔΕΣΜΟΣ ΑΝΑΓΝΩΡΙΣΜΕΝΩΝ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΩΝ ΚΛΕΙΘΡΟΠΟΙΩΝ (Σ.Α.Ε.Κ.)

Αριστοτέλους 11-15, Αθήνα 10432, Τηλ.: 210 33 000 06, Fax: 210 33009 81, E-mail: saek@acsmi.gr – www.saek.gr

ΥΠΕΥΘΥΝΟΙ ΕΚΔΟΣΗΣ: Δ.Σ. ΣΑΕΚ

ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΣ - ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΕΚΔΟΣΗΣ: STILVOPRESS Graphic Arts

1921-2021.

100 χρόνια Master Lock.
100 ΧΡΟΝΙΑ ΑΣΦΑΛΕΙΑ!

Master Lock®



Η Master Lock εδώ και 100 χρόνια φροντίζει για την ασφάλεια του σπιτιού, του γραφείου, της περιουσίας σας και δεσμεύεται να συνεχίσει να καινοτομεί για την προστασία όλων εκείνων που θέλετε να κρατάτε ασφαλή!

Η ευρεία γκάμα της Master Lock περιέχει λουκέτα, χρηματοκιβώτια, συσκευές ελεγχόμενης πρόσβασης (Select Access®), συρματόσχοινα, αλυσίδες, προϊόντα για δίτροχα, ιμάντες και συνεχώς εξελίσσεται!

Ο Παγκόσμιος Ηγέτης στα Προϊόντα Ασφαλείας



Επισκεφτείτε την ηλεκτρονική πλατφόρμα B2B (ΜΟΝΟ για επαγγελματίες)

- **b2b.vectorbrands.gr**
Δείτε ΟΛΑ τα προϊόντα μας και μάθετε χρήσιμες πληροφορίες!
- Για να δημιουργήσετε λογαριασμό επισκεφτείτε το **b2b.vectorbrands.gr/registration-form** και συμπληρώστε τα στοιχεία σας ή επικοινωνήστε με το Customer Service στο 210 96 00 750.
- Ζητήστε το **κουπόνι καλωσορίσματος** για την πρώτη παραγγελία σας!



Αποκλειστικός αντιπρόσωπος στην Ελλάδα

VECTOR
WE CREATE VALUE

T.: 210 9600750
E.: info@vectorbrands.gr

www.vectorbrands.gr
b2b.vectorbrands.gr